

ESSENTIËLE BUSINESS TIP #8

Doorverwijzingen

26 JULI

De beste marketing die je ooit zal krijgen, is een tevreden cliënt die houdt van praten. Doorverwijzingen zijn de beste manier om je business te laten groeien. Alleen, hoe zorg je ervoor dat het gebeurt?



VIDEO 8





ESSENTIËLE BUSINESS TIP #8

Maak een lijst van minimaal 10 cliënten, die veel resultaat gecreëerd hebben door met jou te werken en ga die een verzoek doen om met minimaal 3 doorverwijzingen te komen. Laat ons weten welk resultaat je hiermee hebt behaald.

RESULTAAT:



ESSENTIËLE BUSINESS TIP #8

Opdracht

BUSINESS TIP 8

Bekijk de video, maak de opdracht en mail deze naar info@innerstance.com. Ook als je hulp nodig hebt, staan wij voor je klaar.

