

Doorverwijzingen

26 juli

De beste marketing die je ooit zal krijgen, is een tevreden cliënt die houdt van praten. Doorverwijzingen zijn de beste manier om je business te laten groeien. Alleen, hoe zorg je ervoor dat het gebeurt?



video 8



Maak een lijst van minimaal 10 cliënten, die veel resultaat gecreëerd hebben door met jou te werken en ga die een verzoek doen om met minimaal 3 doorverwijzingen te komen. Laat ons weten welk resultaat je hiermee hebt behaald.

Resultaat:

Dit document is digitaal invulbaar. Maak de opdracht, sla de pdf op en mail deze naar info@innerstance.com. Ook als je hulp nodig hebt, staan wij voor je klaar.

