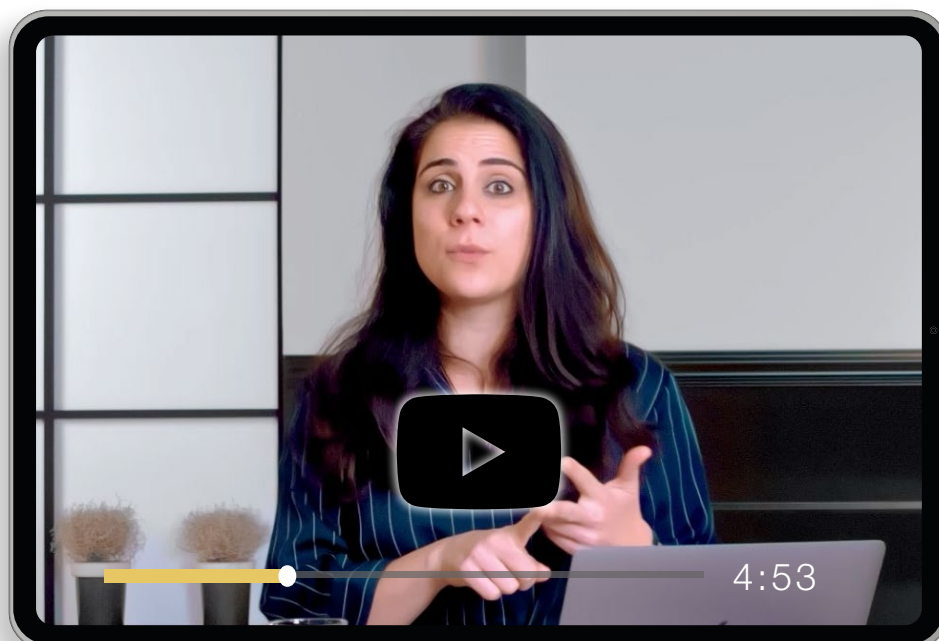


# ESSENTIËLE BUSINESS TIP #5

## Doel achter het doel

**26 APRIL**

Klanten komen nooit bij jou terecht met het doel dat ze écht willen bereiken. Het blijft in eerste instantie oppervlakkig. Ze zeggen dat ze vijf kilo willen afvallen, een marathon gaan lopen of meer inzicht willen krijgen in hun geldzaken. Maar als je erachter komt wat het doel áchter hun doel is, kun je ze veel beter ondersteunen.



**VIDEO 5**



**INNER  
STANCE**



# ESSENTIËLE BUSINESS TIP #5

Ga deze week het gesprek aan met drie cliënten, waarbij je bewust doorvraagt naar het doel achter het doel. Beschrijf je bevindingen.

---

1

---

2

---

3

---





# ESSENTIËLE BUSINESS TIP #5

## Opdracht

### **BUSINESS TIP 5**

Bekijk de video, maak de opdracht en mail deze naar [info@innerstance.com](mailto:info@innerstance.com). Ook als je hulp nodig hebt, staan wij voor je klaar.

