

Dode rat

8 februari

Als coach of trainer beweeg je mensen van punt A naar B. Maar zo lang iemand niet deelt wat er werkelijk gaande is in zijn leven, is dat onmogelijk. Je moet dus de dode rat op tafel leggen. Oftewel: je klant eerlijk laten zijn over wat er voor hem of haar in de weg staat van resultaat.



video 3



Bij welke cliënten herken je, dat ze niet echt alles op tafel gooien, maar zaken achterhouden die belangrijk zijn?

1

2

3

Dit document is digitaal invulbaar. Maak de opdracht, sla de pdf op en mail deze naar info@innerstance.com. Ook als je hulp nodig hebt, staan wij voor je klaar.

